



# Firmenverkäufe/-käufe (M&A)

Vertrauensvoll, diskret und respektvoll!

Der erfolgreiche Kauf oder Verkauf Ihres Unternehmens.

Ob als Alternative zur Gründung, zur Geldanlage, der Diversifikation, zur Geldbeschaffung, zur Beschleunigung des Firmenwachstums oder beim Ausstieg aus dem Geschäftsleben. Irgendwann hat jeder Unternehmer das Thema Firmenkauf, -verkauf oder Beteiligung auf dem Tisch. Doch wer unterstützt bei diesen M&A-Maßnahmen, gerade wenn es sich um kleinere oder mittlere Unternehmen handelt?

Auf der steuerrechtlichen Seite hilft der Steuerberater und bei finanziellen Themen die Hausbank. Doch wie kommt man an einen seriösen Käufer, Investor oder im Falle des Kaufinteresses an ein solides Unternehmen mit Verkaufswillen? In allen Belangen des M&A-Geschäftes kann Sie die Wanner GmbH beraten, interessante Target-Unternehmen zuführen oder Ihr Unternehmen zu attraktiven Konditionen verkaufen.

Wanner verfügt über ein internationales Netzwerk, welches Geschäfte auch über die nationalen Grenzen hinweg ermöglicht. Diskretion und die Wahrung der Kundeninteressen sind bei der ganzheitlichen Beratung von oberster Priorität.

## Vorteile für Käufer:

- Suche von attraktiven Firmen in den gesteckten Randbedingungen
- Erkennen von „Blendern“ durch den Prozess „Firmen-Check-up“

## Vorteile für Verkäufer:

- Suche von potenten Käufern, die Ihre Bedingungen langfristig anerkennen
- Massive Wertsteigerung vor Verkauf durch einen möglichen Restrukturierungsprozess

## Generelle Vorteile:

- Konzentration auf das Tagesgeschäft, da Wanner das Projekt umfassend bearbeitet
- Intensive und enge Betreuung während des gesamten Prozesses
- Loyale und diskrete Bearbeitung
- Definierter Zeithorizont
- Berechnung des Unternehmenswertes und Beratung bei der Preisfindung
- Intensive Zusammenarbeit mit den beteiligten Banken, Steuerberatern und Wirtschaftsprüfern
- Unterstützung bei der Due-Diligence und der gesamten Verhandlungsführung
- In Deutsch und Englisch verhandlungssicher

## Honorar:

So individuell wie die Unternehmen sind auch die Anforderungen an den begleitenden M&A-Berater. Das Honorar orientiert sich an der Firmengröße, Branche und der konkreten Aufgabenstellung. Dies wird letztlich durch die attraktiven erzielten Transaktionspreise kompensiert.

## Kontakt und Informationen

Wanner GmbH  
Altöttinger Str. 20  
84453 Mühldorf

Tel: 08631 / 940 22 - 99

Fax: 08631 / 940 22 - 98

Email: [consulting@wanner.gmbh](mailto:consulting@wanner.gmbh)

Web: [www.wanner.gmbh](http://www.wanner.gmbh)