



Die Rasp GmbH mit Sitz in Winhöring/Eisenfelden ist seit über 36 Jahren Kompetenz-Zentrum rund ums Pferd. Neben Pferdefutter, Einstreu und umfangreichem Zubehör ist Rasp außerdem spezialisiert auf Pferdeanhänger sowie Anhänger für diverse weitere Einsatzzwecke. Als Groß- und Einzelhändler bedient Rasp neben den verschiedensten Wiederverkäufern auch den Endkunden mit seinem umfangreichen Sortiment und ist der führende Anbieter in der Region und weit darüber hinaus.

Nachdem die interne Nachfolgelösung nicht zum Tragen kommen konnte, entschieden wir das Unternehmen zu verkaufen um anschließend in den Ruhestand gehen zu können. Durch Empfehlungen aus dem eigenen Umfeld sind wir auf die Unternehmensberatung Wanner GmbH aus Mühldorf aufmerksam geworden. Nach den kostenfreien und umfangreichen Beratungen zum Thema Unternehmenswert und dem möglichen Verkaufsprozess haben wir uns schnell dazu entschlossen, den Verkauf gemeinsam mit Herrn Dipl.-Ing. Reinhold Wanner und seinen Mitarbeitern zu realisieren.

Zwischen Erstellung der nötigen Verkaufsunterlagen, der Suche nach den passenden potentiellen Käufern und letztlich den Kaufpreisverhandlungen und dem anschließenden Notartermin sind in Summe nur knapp ein Jahr vergangen.

Nach der Vorstellung und Auswahl diverser Interessenten erfolgte der Verkauf an einen unserer langjährigen Lieferanten. Der gesamte Kontakt wurde professionell über die Wanner GmbH abgewickelt und auch die Kaufpreisverhandlungen wurden durch Herrn Reinhold Wanner sinnvoll und für uns sehr erfolgreich geführt. Dabei konnte das erste Kaufpreisangebot durch Nachverhandlungen noch deutlich aufgebessert werden. Ohne die Wanner GmbH und die durch diese erhaltenen Alternativangebote hätten wir uns mit einem viel niedrigeren Angebot des letztlichen Käufers zufriedengeben müssen. Auch hätten wir die vielfältigen Anforderungen bei so einem Verkauf – wie zum Beispiel die notwendige Due-Diligence – alleine wohl nicht so erfolgreich durchführen können. Als Unternehmer veräußert man typischerweise nur einmal im Leben ein Unternehmen und kennt die vielfältigen Anforderungen und Fallstricke bei so einem Verkauf nicht oder nur unzureichend.

Herr Reinhold Wanner, Herr Alexander Reberger und das ganze Team standen uns zu jederzeit für anfallende Fragen zur Verfügung und unterstützen uns bei rechtlichen und technischen Themen.

Wir sind froh, uns für die Wanner GmbH entschieden zu haben und bedanken uns recht herzlich beim gesamten Team, insbesondere bei Herrn Reinhold Wanner und Herrn Alexander Reberger für die saubere und schnelle Durchführung des gesamten Verkaufsprozesses.

Gerne empfehlen wir die Wanner GmbH vollumfänglich für eine professionelle Unterstützung beim Unternehmensverkauf und stehen bei Fragen gerne zur Verfügung.

Winhöring, 25.09.2023

Hr. Kajetan Rasp senior

Ursula Rasp