

**An:**

Wanner GmbH  
Herr Dipl.-Ing. Reinhold Wanner  
Altöttinger Str. 20  
84453 Mühldorf

Waldkraiburg, 16.01.2024

**Empfehlung für professionelle Unterstützung beim Firmenverkauf**

Sehr geehrter Herr Wanner,

ich möchte mich herzlich bei Ihnen und Ihrem Team für die außerordentlich professionelle Unterstützung beim Verkauf meines Elektrofachgroßhandels, Anwander GmbH, bedanken. Ihr Engagement und Fachwissen haben maßgeblich dazu beigetragen, dass der Verkaufsprozess erfolgreich abgeschlossen wurde.

Ihr kostenfreies Erstgespräch gewährte mir einen umfassenden Einblick in die bevorstehenden Aufgaben und bestärkte mich in der Entscheidung, den Verkaufsprozess in Ihre kompetenten Hände zu legen.

Die Suche nach einem passenden Käufer gestaltete sich aufgrund der schwierigen Marktbedingungen (Lieferkettenproblematik, Rezession im Bausegment) als äußerst komplex. Trotz vieler Herausforderungen gelang es Ihrem Team, ein Konkurrenzunternehmen als Käufer zu gewinnen. Da ein Unternehmensverkauf natürlich nicht oft passiert, wird einem klar an wieviel Dinge man denken muss die man z.T. das erste Mal überhaupt gehört hat und eine gewisse Unsicherheit hervorruft. Umso mehr war ich sehr zufrieden mit Ihnen, da Sie mein Sicherheitsgefühl bestärkt haben. Die Verkaufsgespräche wurden durch Sie äußerst professionell begleitet, und Ihre Erfahrung machte sich insbesondere bei den Verhandlungen, der Koordination der Due Diligence, der Begleitung der Vertragserstellung sowie bei der Empfehlung geeigneter Fachanwälte bemerkbar.

Ihre langjährige Erfahrung, gepaart mit einem herausragenden Engagement, trugen dazu bei, dass der Verkaufsprozess erfolgreich abgeschlossen wurde. Ich bin überzeugt, dass ich die richtige Entscheidung getroffen habe, den Verkauf meiner Firma in Ihre Hände zu legen.

Abschließend möchte ich betonen, dass ich die Wanner GmbH und Ihr Team vollumfänglich weiterempfehlen kann. Bei Bedarf stehe ich gerne zur Verfügung und beantworte etwaige Fragen.

Nochmals herzlichen Dank für Ihre hervorragende Unterstützung.

Mit freundlichen Grüßen,



Günter Anwander